



Servicios y Soluciones Telemáticos S.L.U.

Neuromarketing  
SEM Publicidad en Internet  
SEO optimización web  
Diseño y programación web  
Marketing digital  
Servicio Social Media  
Branding  
Productora, vídeos y animaciones  
Fotografía

[www.LaAnet.com](http://www.LaAnet.com)



Servicios y Soluciones Telemáticos S.L.U.

# ESPECIALISTAS EN NEUROMARKETING Y MARKETING DIGITAL

Te damos ideas para abrir  
nuevas puertas a tu negocio



PREMIER  
Google  
Partner

El **neuromarketing** es la disciplina más efectiva del mundo para vender. El 95% de todo lo que hacemos durante el día es inconsciente y el neuromarketing estudia este comportamiento. Así conocemos cómo reacciona el cerebro a cualquier estímulo y sabemos por qué los consumidores se comportan como se comportan. Esto permite comprender su decisión de compra y vender así con más eficacia.

---

## FORMACIONES PRESENCIALES EN NEUROMARKETING

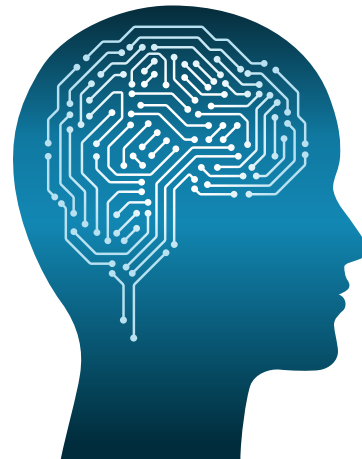
---

> **¿Quieres formarte en una de las técnicas más eficaces para vender?**

Formaciones y cursos presenciales de neuromarketing para ti y tu equipo, con cualquier tamaño de grupo, ¡de forma totalmente personalizada!

Aprenderás cómo vender más, cómo conectarte emocionalmente con los clientes, cómo poner los precios y muchos temas más como neuromarketing web, neuromarketing para comerciales y equipos de venta y neuromarketing de diseño. Además hacemos muchos casos reales y ejercicios prácticos adaptados a tu empresa.

La mayoría de nuestros **cursos presenciales en neuromarketing pueden bonificarse** en España, con lo que para la empresa pueden salir gratuitos.



---

## CONSULTORÍAS EN NEUROMARKETING

---

> **¿Tienes un producto o servicio y quieres que te asesoremos sobre cómo debe ser para que vendas más?**

**Consultoría especializada en neuromarketing sobre cualquier aspecto de tu producto o servicio.** Diseño, envase, contenidos, aromas, publicidad, etc.

**Consultoría especializada en neuromarketing de tu página web.** Estudio general de la web, uso de mapas de calor, análisis de la web en función de los objetivos, análisis de la motivación, etc.

**Consultoría sobre el equipo de ventas.** También te asesoramos sobre cómo hablar en público para llamar más la atención y cómo debe hablar tu equipo comercial por teléfono, email o presencial para cerrar más ventas.

¡Todo basado en las neurociencias y el neuromarketing!

P i d e i n f o r m a c i ó n s i n c o m p r o m i s o